



Nour NASRI

Je suis une personne rigoureuse, autonome mais aussi curieuse et toujours ponctuelle.

Dans mon futur professionnel, j'aimerais acquérir un métier principalement dans la négociation-vente car c'est un secteur qui m'intéresse fortement.

Permis B- en cours

CONTACT

TÉLÉPHONE :
07-79-01-45-14

E-MAIL :
nournasri13@hotmail.com

ADRESSE

19 rue de la tramontane
Miramas
13140

LANGUES

Français – langue maternelle
Anglais – scolaire
Italien – scolaire
Arabe – courant

APPRENTIE CONSEILLERE COMMERCIALE

FORMATION

- **BTS NDRC** – 2021 2022
 - Cycle de vente BtoB, BtoC
 - Techniques de vente et négociation
 - Digitalisation et e-commerce
- **Bac STMG** (Sciences et Techniques de Management et Gestion) - **2021**
- Brevet des collèges – 2018

PARCOURS PROFESSIONNEL

DEC.2019 - FEV.2020 VENTE - bambou21, MARSEILLE.

- Mise en place de la vente d'un produit de sa conception, plan marketing, plan de vente final dans le centre commercial LES TERRASSES DU PORTS à Marseille.

DEC.2018 - STAGE DE 3EME - PHARMACIE SARL, ISTRES.

- Entretenir une relation avec les clients,
- Gérer les stocks,
- Mise en œuvre des rayons.

COMPÉTENCES

Utilisation Word : niveau intermédiaire
Utilisation Excel : niveau intermédiaire
Utilisation des réseaux sociaux : niveau avancé

SOFT SKILLS

Créative, esprit d'équipe, organisée. J'entretiens une bonne relation avec les clients grâce à mes expériences professionnelles.